

KOUD WATER IN HET MIDDEN-OOSTEN

ARABISCHE GROEIMARKT BIEDT ENORME MOGELIJKHEDEN

Groeimarkten zoals de Verenigde Arabische Emiraten bieden voor het bedrijfsleven en andere sectoren van een economische topregio zoals België bijzonder veel kansen. Ook middelgrote bedrijven die op zoek zijn naar nieuwe afzetmarkten kunnen hier, met een beetje durf, voet aan wal zetten. Maar dikwijls hebben geïnteresseerden geen duidelijk zicht op de eigen karakteristieken van deze regio's. Netwerken kunnen daarom bijzonder belangrijk zijn om met succes in dergelijke markten te stappen.

“In de afgelopen jaren heeft een intensieve heroriëntatie op onze kernactiviteiten geleid tot een verdere internationalisering. Wij hebben belangrijke stappen gezet in de realisatie van onze vernieuwde marktstrategie, zodat we ook operationeel vooruitgang hebben geboekt. Een belangrijke nieuwe groeicomponent is onze uitbreiding in nieuwe markten zoals het Arabische schiereiland, Noord-Afrika, Rusland en andere voormalige Oostbloklanden”. Aan het woord is Marc Goos, Business Development Director van Belven.

Groeimarkten

Dat er niet alleen voor multinationals, maar ook voor middelgrote bedrijven in de Verenigde Arabische Emiraten grote kansen liggen, konden Marc Goos en zijn bedrijf zelf ondervinden. “Momenteel zijn wij, aan een aantal projecten bezig in Abu Dhabi, zoals bij de bouw van verschillende ‘District Cooling Plants’ (DCP’s) die voornamelijk gaan werken met grondwater, en die een hele area moeten voorzien van koeling, waarbij



Marc Goos, Business Development Director van Belven: “In de afgelopen jaren heeft een intensieve heroriëntatie op onze kernactiviteiten geleid tot een verdere internationalisering.”



Geert Van Mechelen, Managing Director Belven (l.) en Ahmed Sobhi, General Manager Toronto - UAE (r.).

sprake is van verschillende pompkamers. In Dubai finaliseren we de werken aan de nieuwe metrostations, dat qua totale infrastructuur ongeveer twaalf maal zo groot is als het centraal station van Antwerpen. Hier zijn we ook betrokken bij de engineering van het systeem om zo te komen tot een totaaloplossing. In tegenstelling tot West-Europa, waar men zich voornamelijk bezig houdt met district heating, hecht men in het Midden-Oosten vooral belang aan district cooling. Ice dis-



trict cooling plants zijn momenteel in ver gevorderd onderzoek, maar is zeker geen science fiction meer. Ook bouwt men hier buitenopstellingen die dan wel behandeld worden met een speciale coating die de warmte moet tegenhouden. Dit alles biedt een gespecialiseerd bedrijf, zoals het onze, veel mogelijkheden. Water en koeling zijn nu eenmaal een belangrijk gegeven in deze regio. Dank zij onze ervaring hebben we nu ook een volgende opdracht gekregen, namelijk meewerken aan een watermanagement-/koelsysteem, met een hoofdleiding van 64” = 1600mm, voor het “Pearl island” (Parel eiland) in Qatar-Doha. De door ons geleverde componenten voor deze installatie zijn op maat gemaakt ism de engineering-bedrijven en locale instanties.

Geografische uitbreiding

Het management wil door geografische uitbreiding Belven op de wereldkaart zetten. Naast projecten in Europa, Centraal- en Noord-Afrika, Azië, Balkan en CIS regio's, is dit in Mechelen gevestigde bedrijf al een tijdje ook actief in het Midden-Oosten. Deze Belgische

fabrikant verkoopt en installeert er industriële splitbody kogelafsluiters, vlinderkleppen, terugslagkleppen, filters en andere appendages. Marc Goos: “Het produceren van afsluiters en andere kleppen zullen altijd wel onze kernactiviteit blijven. Momenteel produceren wij zo’n 16.000 kogelafsluiters per jaar, zowel in DIN als ANSI standaard, en indien gewenst worden die ook op maat van de klant/gebruiker gemaakt. Het bedrijf heeft cont(r)acten met enkele grote spelers in de wereld van de chemie, chemieopslag, olie en gas, petrochemie, farmaceutische industrie enz. Die cont(r)acten zijn interessant omdat zulk partnership de klant tastbare, verifieerbare voordelen biedt. Wij gaan er prat op voor elk probleem op het vlak van afsluiters een oplossing te kunnen bieden. Maar op de markt van de afsluiters woedt -zoals overal- een hevige concurrentiestrijd, vandaar onze ambitie om door te breken op andere internationale markten, want ongeacht de huidige recessie, blijven de investeringsvelden in landen zoals Rusland en het Midden-Oosten, constant groeien. Ook de bewustwording voor energiebesparing en groene energie is daar groeiende”.

Elke installatie bevat appendages. Of het nu een procesinstallatie is of een installatie waar voedingsmiddelen worden geproduceerd, koelinstallaties, enz. Of u aan boord van een schip werkt, in een rioolwaterzuivering of in de petrochemie. Overal maken appendages onderdeel uit van installaties waar met gassen, vloeistoffen en zelfs met poeders wordt gewerkt. Allemaal iets verschillend, maar in basis gelijk.

Het blauwe goud van de 21^{ste} eeuw

De aandacht voor watermanagement neemt wereldwijd toe, vooral in de Arabische wereld nog iets meer. Logisch, want verstandige bedrijven en andere (officiële) instellingen laten de mogelijkheid voor waterbesparing - zeker als het niet overvloedig aanwezig is - energiebesparing en, niet in de laatste plaats, kostenbesparing niet snel liggen. Watermanagement verbindt economie en milieu. Echter waterbehandeling is meer dan waterzuivering en waterbehandeling is ook meer dan afvalwaterbehandeling. Marc Goos: “Water is het goud van de 21ste eeuw. Momenteel hoeft de westerse wereld (nog) niet echt wakker te liggen van een eventuele waterschaarste of gigantische bedragen om die levensnoodzakelijke grondstof in bezit te krij-

gen. Op het Arabisch schiereiland hoeft op het belang van water nauwelijks te worden gewezen en is men zich terdege bewust van wat water betekent. Dus ook hier worden de nieuwste technieken aangewend om het water gedurende alle seizoenen te laten stromen”.

In dergelijke omstandigheden zijn kwaliteit en betrouwbaarheid dus heel belangrijk. Men is dan ook veeleisend tegenover zijn leverancier(s), wiens producten aan alle veiligheidsnormen moeten voldoen. Echter, naast veiligheid speelt ook productiezekerheid en onderhoudsvriendelijkheid een belangrijke rol. Dat houdt onder andere in dat een leverancier producten moet kunnen aanbieden die nodig zijn om de industriële productieprocessen een maximale bedrijfszekerheid te geven, om zodoende een lange levensduur in aanvaardbare gebruiksvoorwaarden te verzekeren. Marc Goos: “Alhoewel zoet water hier



Op het Arabisch schiereiland hoeft op het belang van water nauwelijks te worden gewezen en is men zich terdege bewust van wat water betekent. Dus ook hier worden de nieuwste technieken aangewend om het water gedurende alle seizoenen te laten stromen.

niet in overvloed aanwezig is, zal het toch steeds een cruciale rol blijven spelen in de hedendaagse en toekomstige industrie, waar het als grondstof en hulpmiddel in het productieproces wordt ingezet. Ik kan gerust stellen dat wij een jarenlange ervaring hebben in deze industrie en leveren producten en diensten die bijdragen aan de gehele waterhuishouding van deze en andere installaties. Voor deze types van installaties/industrieën - zeker in de Arabische wereld - is de beschikbaarheid van voldoende water met een goede kwaliteit dus letterlijk van levensbelang. Ons

bedrijf is zeker geen groentje meer als het aankomt op het leveren van adequate producten, in ons geval afsluiters, voor een optimaal watermanagement”.

Kritische componenten

Afsluiters, kogelkranen, vlinderkleppen, terugslagkleppen, shuifafsluiters en filters vormen kritische componenten in elke installatie. Als men de cijfers mag geloven worden bijna vijftig procent van alle shutdowns veroorzaakt door slecht werkende afsluiters, en kosten die een bedrijf veel tijd en geld. Een juiste keuze door een grondige kennis van al deze componenten en aanverwante onderwerpen, kan de gebruiker dus ook veel zorgen, tijd en geld besparen. Marc Goos: “De bedrijven en mensen waarmee we hier samenwerken gaan, bij het nemen van hun beslissingen, ook niet over één nacht ijs. Velen onder ons zien alleen maar de prestige projecten die hier worden opgetrokken. Maar buiten dit, werken de Emiraten ook hard aan het welzijn en de goede levensomstandigheden van de mensen. Onrechtstreeks zijn we ook nog betrokken bij talrijke andere projecten zoals bij de bouw van een ondergrondse pijpleiding, koeling in een aantal hoge buildings en hotels, koeltorens, enz. In de nabije toekomst hopen wij ook betrokken te worden bij de bouw van enkele stations die zeewater moeten omzetten in drinkbaar water. Het is ook onze doelstelling om hier op termijn een lokale vertegenwoordiging uit te bouwen die een hub moet zijn voor het hele gebied”.

Sinds zijn start in de jaren 70'tig zit Belven nu al aan zijn vijfde generatie afsluiters, die allen in België werden ontworpen. “Men kan zeggen dat er voor ieder wat wils is”, verklaart Marc Goos. “Onze producten liggen goed in de markt en beschikken over alle mogelijke certificaties, wat zeker in nieuwe groeimarkten een voordeel kan opleveren. De goede uitgangspositie van de onderneming, zowel op financieel gebied als op het gebied van productassortiment, logistieke kracht en marktkennis, maken dat wij de toekomst met groot vertrouwen tegemoet zien”.

“Dit alles hebben we te danken aan de tal van opgebouwde referenties gedurende meer dan 30 jaar ism met onze exclusieve verdelers wereldwijd, gesteund door al onze bekwame Belven vakmensen”. <<



U kan dit artikel downloaden op www.engineeringnet.be